

Cena 40,00 zł

NBS

lipiec/sierpień 2005

Nowoczesny Bank Spółdzielczy



Pomnik ks. Piotra Wawrzyniaka



Tadeusz Krotoszyński

prezes LBS w Strzałkowie:

Zabiegi o przesunięcie terminu progów kapitałowych są zbędne. Nieporozumieniem jest wytaczanie w tej sprawie ciężkich armat i usilne domaganie się czegoś, co nie pomaga, a wręcz szkodzi właścicielom banków spółdzielczych, a także ich pracownikom.

s.6

Co zmieni Basel II?

Projekt unijnej dyrektywy CRD w sprawie zarządzania ryzykiem konsumuje postanowienia Nowej Umowy Kapitałowej (Basel II) i jest już w Parlamencie Europejskim. W Polsce ma obowiązywać od 1 stycznia 2007 r.

s. 9

Dokąd idą dotacje?

Każdy projekt aplikujący o środki unijne sprawdza Urząd Marszałkowski, a Urząd Wojewódzki, który odpowiada za monitorowanie, płatność oraz kontrolę, robi to ponownie. Urzędy pilnują pieniędzy podatnika.

s. 14

OSKAR w zasięgu ręki

Firma Epsilio (obecnie Comp Rzeszów) opracowała system płatności lokalnych za pomocą kart chipowych OSKAR Plus. Projekt jest realizowany w GBS w Barlinku.



s. 14

Konkurs „Bank Dostępny”

W Polsce jest 5,5 mln osób z widoczną lub ukrytą niepełnosprawnością. Pamiętajmy: Do banku przychodzą również osoby, które dopiero... zaczynają normalnie żyć.

s. 21

Kredyt szuka przedsiębiorcy

Obniżki głównych stóp procentowych mogą przyczynić się do odczuwalnego potaniaenia kredytów, wiele banków zapowiada ich dynamiczny wzrost.

s. 28

Od autonomii do „okienek”

We Francji, Holandii, Finlandii i Austrii sektor BS-ów posiada ponad 30 proc. depozytów i 25 proc. kredytów, wpływając stabilizująco na rynki finansowe, co podkreślają agencje ratingowe.

s. 30

BANK DOSTĘPNY

„Nie sprawiam wrażenia osoby niepełnosprawnej. Mieszcze się w normie, chociaż niedowidzę, bo minus 6 dioptrii jest dość poważnym uszczerbkiem dla wzroku, i nie dosłyszę, co pozostało mi po wypadku z dzieciństwa.

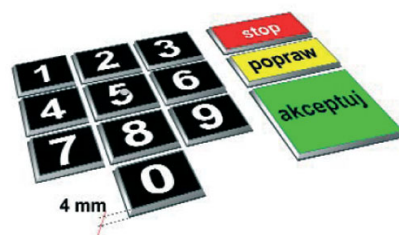
Wchodzę do banku, uderzam głową w szklane drzwi, ślizgam się po marmurowej posadzce, potem wyciągam jakiś numer, muszę odczekać, by porozmawiać z bardzo grzeczną, ale bezimienną „panią z okienka”, której zadam pytania, jedno, drugie, na szczęście potrafię być dociekliwa. Proszę jednak wyobrazić sobie dramat osób, które są niepełnosprawne intelektualnie. Być może zniechęcą się, nie skorzystają z usługi, zabiorą swoje niewielkie skądinąd pieniądze, rentę czy emeryturę i odejdą z banku. Takich osób jest bardzo dużo.

Do banku muszą przyjść wszyscy: premier, firma, rolnik, student, emeryt, rencista. Z oczywistych powodów macie Państwo ogromną siłę oddziaływania. My proponujemy Wam, abyście oprócz standardowych kredytów i lokat, wprowadzili na co dzień jeszcze jeden produkt: kulturę współżycia w społeczeństwie.

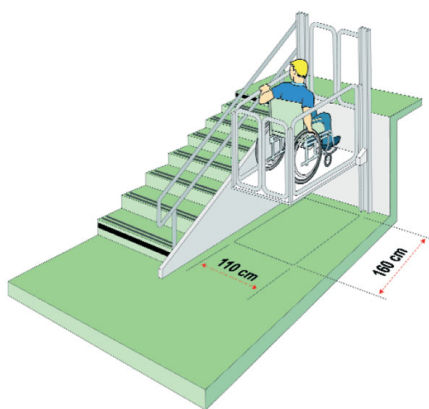
Konkurs „Bank Dostępny”, inspirowany głównie przez Stowarzyszenie Przyjaciół Integracji, wpisuje się w szersze porozumienie na rzecz państwa dobrze zorganizowanego, w którym obowiązuje wzajemna pomoc, uczciwość i zaufanie”.

Prof. Anna Machalica-Pultorak, Prezes Stowarzyszenia „Otwarte Drzwi”, na konferencji inaugurującej II edycję konkursu „Bank Dostępny”.

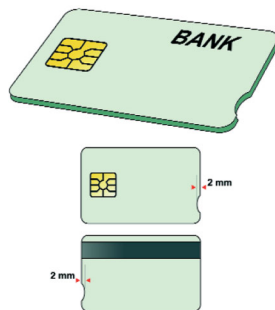
Czytaj więcej str. 21



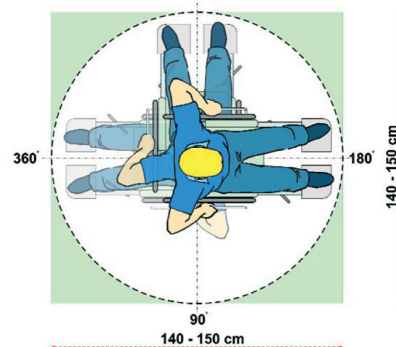
Klawiatura bankomatu powinna być wypukła



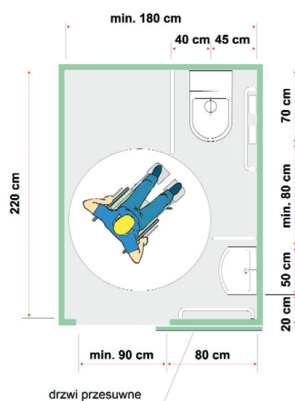
Montaż podnośnika obok schodów



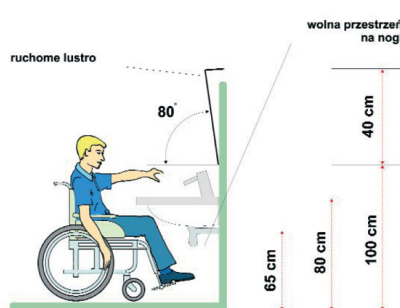
Karta do bankomatu powinna mieć wcięcie umożliwiające korzystanie z niej osobom niewidomym



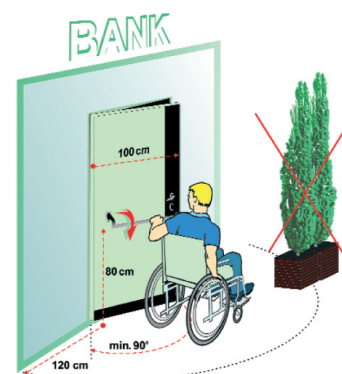
Miejsce potrzebne osobie na wózku inwalidzkim, aby wykonać pełny obrót



Ogólnodostępna toaleta przystosowana dla osób niepełnosprawnych



Wszystkie elementy wyposażenia powinny być montowane na tyle nisko, by osoba niepełnosprawna mogła swobodnie z nich skorzystać



Przed wejściem do banku należy zostawić odpowiednią przestrzeń do manewrowania wózkiem

Spis treści

Kronika wydarzeń	s. 4
Niepotrzebne ciężkie armaty	s. 6
Rozmowa z <i>Tadeuszem Krotoszyńskim</i> , prezesem LBS w Strzałkowie	
Dyrektywa CRD - rewolucja w drodze	s. 8
O zarządzaniu ryzykiem, wewnętrznych ratingach i kapitałach	s. 9
Banki zrzeszające: silne - profesjonalne - przyjazne	s. 13
WZ Banku BPS, GBW i MR Banku	
Europejskie fundusze - jak szukać, żeby znaleźć? (2)	s. 14
OSKAR w zasięgu ręki	s. 14
Wojna z gotówką (5)	
Pomagając innym, pomagasz sobie	s. 21
II edycja konkursu „Bank Dostępny”	

Informator ekonomiczny	s. 22
Prawo podatkowe w praktyce banków	
<i>Dr Mariusz Zygierewicz</i>	
Można by powtórzyć ten cud	s. 26
Austriackie spółdzielcze banki Raiffeisena	
<i>Dr Eugeniusz Gostomski</i>	
Dlaczego kredyt szuka przedsiębiorcy?	s. 28
Mała bankowość u progu wielkości	s. 30
Spółdzielcze grupy bankowe w UE	
<i>Dr Eugeniusz Gostomski</i>	
Mikrofinanse	s. 32
Fundusze pożyczkowe, dotacje, SKOK	
Prawo w Sejmie	s. 34
Projekty ustaw finansowych	
Sektor BS-ów w analizie GINB	s. 35



ul. Grzybowska 4; 00-131 Warszawa
tel. (22) 58 61 109, 58 61 110,
fax 825 49 14

REDAKCJA

Grzegorz Krekora, redaktor naczelny

WSPÓŁPRACOWNICY

Teresa Bryniarska, Janusz Grobicki, Jarosław Jelinek,
Roman Kamiński, Anna Lewkowska, Krzysztof Maderak,
Piotr Pastuszko, Małgorzata Maria Skarbek

ADJUSTACJA I KOREKTA

Ewa Biernacka

STUDIO DTP

Daniel Dziubiński

BIURO REKLAMY

Marek Rakus, Krzysztof Puzio

tel. 58 61 029

PRENUMERATA

Ula Łada, tel. 58 61 110

RADA PROGRAMOWA

Roman Bratek, Róża Brąclik, Andrzej
Chmielecki, Zygmunt Czerwiński, Zbigniew Górny,
Władysław L. Jaworski, Grzegorz Józefiak, Jan
Karwatowski, Stanisław Matejkiewicz, Józef Mitura,
Helena Piasecka, Paweł Siano,
Jan Szambelańczyk, Andrzej Wolski

WYDAWCA

AWIM MEDIABANK SA
ul. Grzybowska 4, 00-131 Warszawa
Zarząd:

Adam Dunalewicz - prezes
Dariusz Grzywaczewski - członek zarządu
Emil Marat - członek zarządu

RACHUNEK BANKOWY

BRE Bank SA OR/Warszawa
nr rachunku: 11401010-00257049-PLNCUR01

Drukarnia Lotos Poligrafia Sp. z o.o., Warszawa

Redakcja zastrzega sobie prawo do skrótów i adjustacji
nadesłanych tekstów. Nie ponosi odpowiedzialności za treść
zamieszczonych reklam. Wszelkie prawa zastrzeżone

Komentarz

Którędy do cudownego źródła?



Według Narodowego Planu Rozwoju, nakłady na inwestycje wspierane funduszami strukturalnymi w latach 2004 – 2006 wyniosą blisko 17 mld euro! Niebawem zaczną się przygotowania do ich programowania (nowej perspektywy) na lata 2007–2013. Ekonomisci są pewni: w historii Polski nie było nigdy tak dużego źródła finansowania inwestycji i rozwoju regionów.

To, że Edward Gierek pożyczyl kiedyś na Zachodzie duże pieniądze na Hutę Katowice, bo chciał produkować stal na czołgi, a potem mu się coś pozmieniało, to nie jest – zgodnie z unijną terminologią – element prorozwojowy, i do dziś czkawką nam się odbija. Jak zatem skutecznie budować projekty lokalne, aby zdobyć dofinansowanie z funduszy strukturalnych?

Nie ma jednej odpowiedzi. Potencjalny beneficjent musi stworzyć projekt, który jest oczekiwany w danym programie, służy realizacji zapisanego w nim celu, posiada spójny harmonogram, budżet i właściwe zasoby (ludzkie i materiałowe), wyjątkowy i niepowtarzalny charakter, np. w kwestii zastosowanej technologii.

Niektóre samorządy, zwłaszcza małych gmin i powiatów, starając się o unijne dotacje, dosyć szybko zauważały, że są nieprzygotowane i... grają w ciemno. Tylko część zgłoszonych projektów przewidywała kredytowanie bankowe, ponieważ samorządy ograniczone są limitami zadłużania, a także panującym podejściem, że lepiej kredytów nie zaciągać, bo źle świadczy to o zarządzaniu finansami. Lepiej jednak nie zostawiać długu na przyszłość. Jeżeli ten punkt widzenia byłby powszechny, mógłby rzutować nie tyle na liczbę generowanych i zgłaszanych projektów, co na ich jakość.

Zamiast budowy w gminie infrastruktury dostępu do Internetu można przecież zgłosić ciąg rowerowo-pieszny na... cmentarz albo pomost widokowy nad jeziorem, tyle że inwestycje te, chociaż być może potrzebne, nie mają nic wspólnego z rozwojem gospodarczym.

Trzeba dobrze zrozumieć, jakiego rodzaju projekty mogą liczyć na unijne wsparcie, w jaki sposób je organizować i w jaki sposób rozliczyć. Nie każde działanie, choćby szlachetne, spełnia wymagane kryteria. Trudność polega na udowodnieniu, że dany projekt nie tylko rozwija przedsiębiorczość, lecz jest przy tym wiarygodny ekonomicznie. Niekoniecznie pomoże nam w tym zewnętrzna (droga) firma doradczą.

Znawcy przedmiotu twierdzą, że droga do sukcesu to dobra informacja: o programach, możliwościach uzyskania kredytów pomostowych, rozliczeniach kosztów kwalifikowanych itp. Powinny ją gromadzić oraz udostępniać potencjalnym beneficjentom również banki spółdzielcze jako instytucje włączone w procesy pozyskiwania unijnych funduszy.

Wiele zależy od ich współpracy z samorządami lokalnymi, od umiejętności pozytywnego podejścia do bankowego biznesu. Najgorsze byłoby, gdyby obie strony nie zauważyły wspólnego celu.

Grzegorz Krekora